

## SINTESI INFORMAZIONI FRANCHISING TINTE FORTI

<b>Cosa offriamo:</b> (le cose che deve fare il fornitore - “franchisor”)	<b>Cosa chiediamo:</b> (le cose che deve fare l’affiliato - “franchisee”)
1) Acquistare la merce (tessuto e accessori) e provvedere alla <b>produzione dei capi</b> di abbigliamento	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pagamento degli arredi e le attrezzature</li> </ul>
2) <b>Formazione</b> all'avviamento, aggiornamenti e assistenza continua	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pagamento dell’affitto dei locali in uso</li> </ul>
3) Fornitura in <b>conto vendita</b> di tutta la merce scelta e esposta	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pagamento delle utenze (acqua, luce, telefono, ecc.)</li> </ul>
4) Spese di trasporto gratuite	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pagamento della commessa (stipendio al personale)</li> </ul>
5) Pagamento delle perdite dell’abbattimento dei prezzi nei saldi e il costo delle rimanenze della merce invenduta	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Pagamento di IVA e tasse a carico dell’affiliato</li> </ul>
6) Periodica realizzazione di iniziative di marketing (cataloghi, poster, espositori, calendari, ecc.)	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Attivazione di una fidejussione bancaria a favore del franchisor per formalizzare il contratto e partire con l’attività in franchising</li> </ul>
7) Realizzazione e gestione <b>sito web</b> ,con aggiornamenti periodici delle collezioni, delle novità ed una costante attività promozionale per la diffusione del marchio e della rete di vendita Tinte Forti	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Garanzia di un’adeguata pubblicità locale (volantini, manifesti, radio, ecc.)</li> </ul>